



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



PARP
Grupa PFR

„Unicorn Hub Startup Booster” Ścieżka z Odbiorcą Technologii

Pytania oznaczone gwiazdką (*) są obowiązkowe.

Sekcja I – IDENTYFIKACJA

Wskaż nazwę startupu*:	
Wskaż adres strony www startupu:	
Wskaż profil startupu na LinkedIn:	
Czy Twój startup jest zarejestrowany jako spółka kapitałowa (sp. z o.o., psa, s.a.)*?	1. TAK 2. NIE
Podaj NIP spółki:	
Data rejestracji spółki:	
Czy spółka ma status mikro lub małego przedsiębiorstwa? <i>Możesz upewnić się sprawdzając na stronie: https://kwalifikator.parp.gov.pl/</i>	1. TAK 2. NIE

Sekcja II – KONTAKT

Wskaż imię i nazwisko osoby kontaktowej*:	
Wskaż adres e-mail osoby kontaktowej*:	
Wskaż nr telefonu osoby kontaktowej*:	





Sekcja III – WYBÓR 1 LUB 2 ODBIORCÓW TECHNOLOGII

Aplikując na ścieżkę z Odbiorcą Technologii wybierasz określoną firmę, do której kierujesz swoje rozwiązanie oraz 1 wyzwanie tej firmy, na które Twoje rozwiązanie odpowiada.

Zapoznaj się dokładnie z opisami wszystkich Odbiorców Technologii i ich wyzwaniami na stronie: <https://booster.unicornhub.pl/index.php/industry/>.

Zdecyduj, czy chcesz skierować swoje zgłoszenie tylko do jednego Odbiorcy Technologii, czy do dwóch Odbiorców Technologii – Wiodącego i Dodatkowego*.	1. Kieruję zgłoszenie tylko do 1 Odbiorcy Technologii 2. Kieruję zgłoszenie do 2 Odbiorców Technologii
--	--

Jeśli uważasz, że Twoje rozwiązanie pasuje do wyzwań 2 Odbiorców Technologii, to:

- Formularz zgłoszeniowy w części opisującej Twoje rozwiązanie będziesz wypełniać 2 razy: dla Odbiorcy Wiodącego i dla Odbiorcy Dodatkowego;
- Po ocenie formalnej Twoje zgłoszenie zostanie w pierwszej kolejności przekazane do oceny Odbiorcy Wiodącemu;
- Jeśli Odbiorca Wiodący wybierze Twoje zgłoszenie do kolejnego etapu, to już nie będzie możliwości rozpoczęcia procesu z Odbiorcą Dodatkowym – nawet jeśli na późniejszych etapach z Odbiorcą Wiodącym Twoje zgłoszenie odpadnie;
- Jeśli Odbiorca Wiodący nie wybierze Twojego zgłoszenia do kolejnego etapu, zostanie ono przekazane do Odbiorcy Dodatkowego;
- Jeśli Odbiorca Dodatkowy wybierze Twoje zgłoszenie do kolejnego etapu, przechodzisz dalszy proces oceny z Odbiorcą Dodatkowym; jeśli nie wybierze – Twoje zgłoszenie odpada z programu.





Sekcja IVA – WYBÓR ODBIORCY TECHNOLOGII I JEGO WYZWANIA LUB W PRZYPADKU WYBORU 2 – WIODĄCEGO ODBIORCY TECHNOLOGII I JEGO WYZWANIA

Wskaż Odbiorcę Technologii i jego wyzwanie, na które odpowiadasz*:

WYBÓR ODBIORCY TECHNOLOGII		WYBÓR WYZWANIA
	ABM	1. POMIAR AKUSTYKI: automatyzacja i obiektywizacja pomiaru hałasu i drgań w procesie montażu 2. POMIAR MONTAŻU: automatyczny pomiar luzu międzyzębnego i momentu obrotowego z integracją danych 3. WSPIERANIE PRODUKCJI (AR/OKULARY): systemy wsparcia produkcji zdalnej (AR, okulary, aplikacje hands-free) 4. WIZUALIZACJA JAKOŚCI: digitalizacja i automatyzacja KPI jakościowych oraz wizualizacji produkcji w toku 5. ZARZĄDZANIE PRZYRZĄDAMI: system identyfikacji, lokalizacji i zarządzania przyrządami produkcyjnymi
	Centrum Medyczne Puławska	1. INTELIGENTNA REKRUTACJA PERSONELU MEDYCZNEGO: Rozwiązania wspierające rekrutację lekarzy i pielęgniarek, dopasowanie do potrzeb organizacji oraz porządkowanie procesu rekrutacyjnego, 2. CENTRALNE ZARZĄDZANIE GRAFIKAMI I DOSTĘPNOŚCIĄ ŚWIADCZEŃ: Systemy do optymalizacji harmonogramów pracy personelu oraz dostępności wizyt w różnych placówkach, 3. ANALIZA SATYSFAKCJI I POTRZEB PACJENTÓW: Rozwiązania do zbierania, przetwarzania i analizy danych ankietowych oraz opinii pacjentów, 4. NAKŁADKI WSPOMAGAJĄCE DECYZJE LEKARZY (DIGITAL ASSISTANT): Narzędzia wspierające pracę lekarza na wizycie, oferujące szybki dostęp do kluczowych informacji z dokumentacji pacjenta, 5. CYFROWE ARCHIWUM I OBIEG DOKUMENTÓW MEDYCZNYCH: System zarządzania dokumentacją medyczną i operacyjną, zapewniający bezpieczeństwo, dostępność i zgodność z regulacjami, 6. ROZWIĄZANIA DLA CALL / CONTACT CENTER: Systemy wspierające obsługę pacjenta przez telefon i chat, z analizą rozmów i optymalizacją procesów.
	Lift Service	1. ZARZĄDZANIE ZMIANĄ I ZADANIAMI: cyfrowe narzędzia do koordynacji projektów i komunikacji międzydziałowej 2. CYFROWA KARTA ZAMÓWIENIA: system do zarządzania informacją projektową w całym cyklu produkcji windy 3. KONFIGURATOR OFERT: narzędzie sprzedażowe do szybkiej i precyzyjnej wyceny windy 4. ZDALNE ZARZĄDZANIE WINDĄ: aplikacja mobilna z dostępem do HMI i danych sterownika 5. SERWIS I REKLAMACJE: automatyzacja przyjmowania i obsługi zgłoszeń technicznych 6. MONTAŻ – KOMUNIKACJA I PLANOWANIE: aplikacja do zarządzania projektami montażowymi 7. SKANOWANIE I MODELOWANIE 3D SZYBÓW: precyzyjne pomiary i odwzorowanie przestrzeni montażowej 8. MARKETING I REKLAMA: innowacyjne podejście do promocji produktów i pozyskiwania klientów



	Vet-Agro	1. AUTOMATYZACJA I STANDARYZACJA PAKOWANIA: rozwiązania zwiększające efektywność pakowania produktów leczniczych poprzez standaryzację i automatyzację procesów 2. ZARZĄDZANIE PRODUKCJĄ KRÓTKOSERYJNĄ: systemy planowania i organizacji produkcji dostosowane do krótkich serii leków weterynaryjnych 3. ROBOTYZACJA I AUTOMATYZACJA PRODUKCJI: nowoczesne technologie automatyzujące procesy wytwarzania i pakowania leków, zwłaszcza dla nowych postaci produktów 4. INTELIGENTNE PLANOWANIE PRODUKCJI I ZAKUPÓW: systemy planistyczne uwzględniające dane z wielu źródeł: zamówień, magazynów, surowców i prognoz (np. pogodowych) 5. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI ENERGETYCZNYMI: rozwiązania wspierające analizę, magazynowanie i optymalizację zużycia energii w zakładzie 6. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI ENERGETYCZNYMI: rozwiązania wspierające analizę, magazynowanie i optymalizację zużycia energii w zakładzie 7. WSPIERANIE SPRZEDAŻY I DYSTRYBUCJI PRODUKTÓW DLA ZWIERZĄT: rozwiązania wspierające zespoły sprzedaży oraz identyfikację nowych produktów do dystrybucji
--	----------	---

Opisz to, w jaki sposób twój startup odpowiada na potrzebę Odbiorcy Technologii, wskaż na propozycję wartości startupu w kontekście potrzeb Odbiorcy Technologii sformułowanych w wyzwaniu*.

Zwróć uwagę na to jak rozwiązanie, które posiadasz może zaadresować wskazane przez niego wyzwanie. Określ propozycję wartości konkretnie. Określ gotowość rozwiązania, które posiadasz do przeprowadzenia pilotażowego wdrożenia. Wskaż również jakie dostosowania w swoim rozwiązaniu musisz wprowadzić, aby wyzwanie zaadresować w pełni. Zaznacz to jak mogłoby wyglądać rozwiązanie startupu po zakończeniu pilotażowego projektu.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Opisz to, jak mógłby wyglądać Twój plan współpracy z Odbiorcą Technologii*.

Zwróć uwagę na takie elementy planu jak: czas potrzebny na realizację pilotażu - w horyzoncie czasowym do 4 miesięcy, najszybszy możliwy termin rozpoczęcia pilotażu, budżet niezbędny dla dostosowania projektu na potrzeby pilotażu, inne niezbędne zasoby dla przeprowadzenia pilotażu, 3 kamienie milowe, którymi można opisać pilotaż, ryzyka dla powodzenia pilotażu oraz pozostałe elementy, które uważasz za istotne]

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



PARP
Grupa PFR

Opisz to, jak mogłaby wyglądać pełnoskalowa współpraca startupu i Odbiorcy Technologii po zakończeniu pilotażu - w horyzoncie czasowym do 2 lat*.

Zwróć uwagę na to jak mogłaby wyglądać dalsza komercyjna współpraca startupu oraz Odbiorcy Technologii, jakiego zakresu mogłaby dotyczyć, w jaki sposób mogłaby być poszerzana, w jaki sposób mogłaby być finansowana i rozliczana.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Opisz to, jak za sprawą pilotażu mógłby przebiegać dalszy rozwój startupu we współpracy z Odbiorcą Technologii - w horyzoncie czasowym do 5 lat*.

Zwróć uwagę na nowe pola współpracy z Odbiorcą Technologii, na rozszerzanie możliwości rozwiązywania, o rozciągnięciu współpracy na nowe obszary tematyczne, na możliwości utworzenia nowej, wspólnej oferty rynkowej i wychodzenia z nią do nowych klientów... oraz na inne potencjalne szanse.]

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:



Sekcja IVB – WYBÓR DODATKOWEGO ODBIORCY TECHNOLOGII I JEGO WYZWANIA

Wskaż Dodatkowego Odbiorcę Technologii i jego wyzwanie, na które odpowiadasz:

WYBÓR ODBIORCY TECHNOLOGII		WYBÓR WYZWANIA
	ABM	6. POMIAR AKUSTYKI: automatyzacja i obiektywizacja pomiaru hałasu i drgań w procesie montażu 7. POMIAR MONTAŻU: automatyczny pomiar luzu międzyzębnego i momentu obrotowego z integracją danych 8. WSPIERANIE PRODUKCJI (AR/OKULARY): systemy wsparcia produkcji zdalnej (AR, okulary, aplikacje hands-free) 9. WIZUALIZACJA JAKOŚCI: digitalizacja i automatyzacja KPI jakościowych oraz wizualizacji produkcji w toku 10. ZARZĄDZANIE PRZYRZĄDAMI: system identyfikacji, lokalizacji i zarządzania przyrządami produkcyjnymi
	Centrum Medyczne Puławska	1. INTELIGENTNA REKRUTACJA PERSONELU MEDYCZNEGO: Rozwiązania wspierające rekrutację lekarzy i pielęgniarek, dopasowanie do potrzeb organizacji oraz porządkowanie procesu rekrutacyjnego, 2. CENTRALNE ZARZĄDZANIE GRAFIKAMI I DOSTĘPNOŚCIĄ ŚWIADCZEŃ: Systemy do optymalizacji harmonogramów pracy personelu oraz dostępności wizyt w różnych placówkach, 3. ANALIZA SATYSFAKCJI I POTRZEB PACJENTÓW: Rozwiązania do zbierania, przetwarzania i analizy danych ankietowych oraz opinii pacjentów, 4. NAKŁADKI WSPOMAGAJĄCE DECYZJE LEKARZY (DIGITAL ASSISTANT): Narzędzia wspierające pracę lekarza na wizycie, oferujące szybki dostęp do kluczowych informacji z dokumentacji pacjenta, 5. CYFROWE ARCHIWUM I OBIEG DOKUMENTÓW MEDYCZNYCH: System zarządzania dokumentacją medyczną i operacyjną, 6. zapewniający bezpieczeństwo, dostępność i zgodność z regulacjami, ROZWIĄZANIA DLA CALL / CONTACT CENTER: Systemy wspierające obsługę pacjenta przez telefon i chat, z analizą rozmów i optymalizacją procesów.
	Lift Service	1. ZARZĄDZANIE ZMIANĄ I ZADANIAMI: cyfrowe narzędzia do koordynacji projektów i komunikacji międzydziałowej 2. CYFROWA KARTA ZAMÓWIENIA: system do zarządzania informacją projektową w całym cyklu produkcji windy 3. KONFIGURATOR OFERT: narzędzie sprzedażowe do szybkiej i precyzyjnej wyceny windy 4. ZDALNE ZARZĄDZANIE WINDĄ: aplikacja mobilna z dostępem do HMI i danych sterownika 5. SERWIS I REKLAMACJE: automatyzacja przyjmowania i obsługi zgłoszeń technicznych 6. MONTAŻ – KOMUNIKACJA I PLANOWANIE: aplikacja do zarządzania projektami montażowymi 7. SKANOWANIE I MODELOWANIE 3D SZYBÓW: precyzyjne pomiary i odwzorowanie przestrzeni montażowej 8. MARKETING I REKLAMA: innowacyjne podejście do promocji produktów i pozyskiwania klientów
	Vet-Agro	1. AUTOMATYZACJA I STANDARYZACJA PAKOWANIA: rozwiązania zwiększające efektywność pakowania produktów leczniczych poprzez standaryzację i automatyzację procesów 2. ZARZĄDZANIE PRODUKCJĄ KRÓTKOSERYJNĄ: systemy planowania i



		organizacji produkcji dostosowane do krótkich serii leków weterynaryjnych 3. ROBOTYZACJA I AUTOMATYZACJA PRODUKCJI: nowoczesne technologie automatyzujące procesy wytwarzania i pakowania leków, zwłaszcza dla nowych postaci produktów 4. INTELIGENTNE PLANOWANIE PRODUKCJI I ZAKUPÓW: systemy planistyczne uwzględniające dane z wielu źródeł: zamówień, magazynów, surowców i prognoz (np. pogodowych) 5. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI ENERGETYCZNYMI: rozwiązania wspierające analizę, magazynowanie i optymalizację zużycia energii w zakładzie 6. ZARZĄDZANIE ZASOBAMI ENERGETYCZNYMI: rozwiązania wspierające analizę, magazynowanie i optymalizację zużycia energii w zakładzie 7. WSPIERANIE SPRZEDAŻY I DYSTRYBUCJI PRODUKTÓW DLA ZWIERZĄT: rozwiązania wspierające zespoły sprzedaży oraz identyfikację nowych produktów do dystrybucji
--	--	--

Opisz to, w jaki sposób twój startup odpowiada na potrzebę Odbiorcy Technologii, wskaż na propozycję wartości startupu w kontekście potrzeb Odbiorcy Technologii sformułowanych w wyzwaniu*.

Zwróć uwagę na to jak rozwiązanie, które posiadasz może zaadresować wskazane przez niego wyzwanie. Określ propozycję wartości konkretnie. Określ gotowość rozwiązania, które posiadasz do przeprowadzenia pilotażowego wdrożenia. Wskaż również jakie dostosowania w swoim rozwiązaniu musisz wprowadzić, aby wyzwanie zaadresować w pełni. Zaznacz to jak mogłoby wyglądać rozwiązanie startupu po zakończeniu pilotażowego projektu.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Opisz to, jak mógłby wyglądać Twój plan współpracy z Odbiorcą Technologii*.

Zwróć uwagę na takie elementy planu jak: czas potrzebny na realizację pilotażu - w horyzoncie czasowym do 4 miesięcy, najszybszy możliwy termin rozpoczęcia pilotażu, budżet niezbędny dla dostosowania projektu na potrzeby pilotażu, inne niezbędne zasoby dla przeprowadzenia pilotażu, 3 kamienie milowe, którymi można opisać pilotaż, ryzyka dla powodzenia pilotażu oraz pozostałe elementy, które uważasz za istotne]

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Opisz to, jak mogłaby wyglądać pełnoskalowa współpraca startupu i Odbiorcy Technologii po zakończeniu pilotażu - w horyzoncie czasowym do 2 lat*.

Zwróć uwagę na to jak mogłaby wyglądać dalsza komercyjna współpraca startupu oraz Odbiorcy Technologii, jakiego zakresu mogłaby dotyczyć, w jaki sposób mogłaby być poszerzana, w jaki sposób mogłaby być finansowana i rozliczana.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



Opisz to, jak za sprawą pilotażu mógłby przebiegać dalszy rozwój startupu we współpracy z Odbiorcą Technologii - w horyzoncie czasowym do 5 lat*.

Zwróć uwagę na nowe pola współpracy z Odbiorcą Technologii, na rozszerzanie możliwości rozwiązania, o rozciągnięciu współpracy na nowe obszary tematyczne, na możliwości utworzenia nowej, wspólnej oferty rynkowej i wychodzenia z nią do nowych klientów... oraz na inne potencjalne szanse.]

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:





Sekcja V – POZIOM GOTOWOŚCI TECHNOLOGICZNEJ

Na jakim etapie gotowości technologicznej jest obecnie Twoje rozwiązanie*?

1. **Poziom 1 – rozpoczęcie badań naukowych.** Punkt wyjścia do prowadzenia dalszych badań i rozwoju pomysłu. Na tym poziomie powstają wstępne założenia i koncepcja przyszłej technologii.
2. **Poziom 2 – znalezienie możliwości zastosowania technologii.** Etap formułowania koncepcji technologicznej. Poziom ten stanowi punkt wyjścia do procesu tworzenia innowacji. Zostaje zdefiniowany problem, a opracowane założenia mają charakter planowany.
3. **Poziom 3 – badania w celu potwierdzenia koncepcji.** Poziom ten osiągany jest w momencie gdy zostaje przeprowadzony eksperymentalny dowód potwierdzający przyjętą tezę. Na tym etapie wykonywane są badania analityczne i laboratoryjne.
4. **Poziom 4 – weryfikacja laboratoryjna technologii.** Osiągnięty zostaje wtedy, gdy przeprowadzane są pierwsze próby opracowania i testowania prototypu w warunkach laboratoryjnych będącego wynikiem połączenia technologii wcześniejszych etapów.
5. **Poziom 5 – testy w środowisku symulującym rzeczywiste warunki.** To poziom walidacji technologicznej opracowanego prototypu w środowisku zbliżonym do rzeczywistego.
6. **Poziom 6 – testy prototypu w warunkach zbliżonych do rzeczywistych.** Największy skok technologiczny w stosunku do poziomu 5. Opracowana technologia zostaje zaprezentowana i przetestowana w warunkach rzeczywistych. Na tym etapie można już mówić o prawdopodobieństwie stworzenia końcowego produktu.
7. **Poziom 7 – testy prototypu w warunkach operacyjnych.** To moment demonstracji prototypu w otoczeniu operacyjnym. Test umożliwia przeprowadzenie poprawek i dalszy rozwój technologii.
8. **Poziom 8 – demonstracja ostatecznej formy technologii.** To gotowość technologiczna stanowiąca końcowy etap rozwoju technologii. Na tym etapie zakończono proces dowodowy w zakresie działania technologii w rzeczywistości. Testy zakończone zostały pozytywnym wynikiem. Na tym etapie opracowana zostaje finalna wersja dokumentacji technicznej, szkoleniowej i serwisowej.
9. **Poziom 9 – technologia gotowa do wdrożenia.** To najwyższy poziom gotowości technologicznej. Opracowana technologia działa a powstały produkt jest gotowy do produkcji i sprzedaży na skalę przemysłową



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



PARP
Grupa PFR

Sekcja VI – ZESPÓŁ I DOŚWIADCZENIE

Opisz osoby, które zaangażujesz w realizację projektu pilotażowego rozwiązania startupu w środowisku Odbiorcy Technologii*.

Wskaż na ich relację biznesową ze startupem (founder, udziałowiec, pracownik, dostawca, wolontariusz), na stopień ich zaangażowania w działalność startupu (ekwiwalent etatu, fragment etatu), doświadczenie właściwe dla realizacji pilotażowego wdrożenia rozwiązania, na role jakie będą miały pełnić wskazane osoby w potencjalnym pilotażowym projekcie.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Opisz doświadczenie startupu w realizacji podobnych projektów*.

Pochwal się podobnymi projektami, które zrealizowane zostały w przeszłości w tej samej lub bliźniaczej branży, wskaż na to jak doświadczenia z innych wertykałów mogą generować wartość w tym pilotażowym projekcie, zwróć uwagę na inne elementy, które sprawiają, że w swoich oczach jesteś idealnym wyborem dla Odbiorcy Technologii.

** ograniczenie znaków do 1500*

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:



Sekcja VII – ASPEKTY ŚRODOWISKOWE

Opisz to czy produkt/usługa jest zgodny z zasadami 6R lub odznacza się innym pozytywnym wpływem na aspekty środowiskowe*.

*Nazwa "6R" bierze się z pierwszych liter słów w j. angielskim: Rethink, Refuse, Reduce, Reuse, Recycle, Recover, które oznaczają kolejno: **Pomyśl - Odmawiaj - Ograniczaj - Używaj wielokrotnie - Odzyskuj - Naprawiaj.***

Projekt może również mieć pozytywny wpływ na inne aspekty środowiskowe nie objęte zasadami 6R.

Tutaj wpisz swoją odpowiedź:

Sekcja VIII – PREZENTACJA

Załącz prezentację (pitch deck) Twojego rozwiązania, w której możesz zamieścić dodatkowe informacje oraz zdjęcia, tabele, czy wykresy. Dozwolony format prezentacji to pdf lub pptx*.

Miejsce na dodanie załącznika:

Sekcja IX – OŚWIADCZENIA I ZGODY

Oświadczam, że*:

1. Informacje zawarte w niniejszym wniosku aplikacyjnym są zgodne ze stanem faktycznym i prawnym oraz że jestem świadoma/y odpowiedzialności karnej za złożenie fałszywych oświadczeń.
2. Aplikujący zapoznał się z Regulaminem Projektu oraz akceptuje jego postanowienia.
3. Pomysłodawca jest właścicielem opisanego pomysłu biznesowego, a opisany produkt nie jest objęty postępowaniem o zastrzeżeniu praw własności przemysłowej lub intelektualnej przez inny podmiot/y lub osobę/y
4. Aplikujący nie uzyskał wsparcia na ten sam Projekt aplikacyjny lub na pokrycie tych samych kosztów z innych środków publicznych
5. Aplikujący, z opisanym powyżej pomysłem biznesowym nie uczestniczył, uczestniczy lub planuje uczestniczyć w innym programie akceleratornym Startup Booster
6. Zobowiązuję się do udziału w ankietach, wywiadach oraz udostępniania informacji na potrzeby ewaluacji (ocen) prowadzonych przez OIC Poland
7. Wnioskodawca nie jest powiązany w rozumieniu art. 6c ust. 2 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości z Liderem



Projektu lub osobami upoważnionymi do zaciągania zobowiązań w imieniu Lidera Projektu lub osobami wykonującymi w imieniu Lidera Projektu czynności związane z realizacją Projektu,

8. Aplikujący nie pozostaje w związku małżeńskim, w stosunku pokrewieństwa lub powinowactwa w linii prostej, pokrewieństwa lub powinowactwa w linii bocznej do drugiego stopnia oraz nie jest związany z tytułem przysposobienia, opieki lub kurateli, jego zastępcą prawnym lub członkami organów zarządzających lub organów nadzorczych Akceleratora,
9. Aplikujący nie pozostaje w stosunku pracy lub zlecenia z Akceleratorem i nie jest członkiem organów zarządzających lub organów nadzorczych Akceleratora,
10. Aplikujący nie jest wykonawcą lub podwykonawcą zadań zleconych w ramach realizacji Projektu,
11. Pomysł biznesowy jest wolny od wszelkich obciążeń prawnych, zabezpieczenia lub jakiegokolwiek roszczenia podmiotu trzeciego,
12. Pomysłodawca nie pozostaje w związku małżeńskim, w stosunku pokrewieństwa lub powinowactwa w linii prostej, pokrewieństwa lub powinowactwa w linii bocznej do drugiego stopnia oraz nie jest związany z tytułem przysposobienia, opieki lub kurateli, jego zastępcą prawnym lub członkami organów zarządzających lub organów nadzorczych Lidera Projektu,
13. Pomysłodawca nie pozostaje w stosunku pracy lub zlecenia z OIC POLAND i nie jest członkiem organów zarządzających lub organów nadzorczych Lidera Projektu
14. Najpóźniej w na dzień zawarcia Umowy akceleracyjnej z komponentem grantowym spełniać będę warunki określone w art. 22 ust. 2 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 oraz w § 21 Rozporządzenia, tj. jestem lub będę przedsiębiorcą, z wyłączeniem osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą na własny rachunek oraz spółek osobowych oraz jestem lub będę:
 - a. mikro lub małym przedsiębiorcą, nie notowanym na giełdzie,
 - b. przedsiębiorcą rozpoczynającym działalność gospodarczą lub działającym w okresie do 5 lat od dnia jego rejestracji w odpowiednim rejestrze,
 - c. przedsiębiorcą, który nie dokonał podziału zysków i nie został utworzony w wyniku połączenia;

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez administratora danych: OIC POLAND Fundację Akademii WSEI z siedzibą w Lublinie przy ul. Gospodarczej 26 w celu udziału w projekcie pt. "Unicorn Hub Startup Booster".

Podaję dane osobowe dobrowolnie i oświadczam, że są one zgodne z prawdą.

Zapoznałem(-am) się z treścią Polityki Prywatności, w tym z informacją o celu i sposobach przetwarzania danych osobowych oraz prawie dostępu do treści swoich danych i prawie ich poprawiania.

Administratorem danych osobowych jest OIC POLAND Fundacja Akademii WSEI z siedzibą w Lublinie przy ul. Gospodarczej 26, kod 20-213. Szczegółowe informacje dotyczące



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



 **PARP**
Grupa PFR

przetwarzania i ochrony danych osobowych znajdują się w naszej Polityce Prywatności
(<https://tiny.pl/cvxabc>)

