



Unicorn Hub  
Startup Booster

# Informator o spółkach

Runda I



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Unia Europejska  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego



PARP  
Grupa PFR



Unicorn Hub  
Startup Booster





# Spis spółek

- 1 DATA OCTOPUS
- 2 MEDMETRIX
- 3 MY OVU
- 4 OPTI G
- 5 SOLARTAK
- 6 SENTIO
- 7 SEZO SOLUTIONS
- 8 VAIBRO.AI

# DATA OCTOPUS



## rozwiązanie

Data Octopus to aplikacja dla e-commerce, która wykorzystuje dane o produktach i klientach do **zwiększania rentowności sprzedaży**. Umożliwia skuteczniejsze dopasowanie budżetu reklamowego do oferty sklepu, wzrost LTV klientów, poprawę ROAS, automatyzację pracy z danymi oraz ograniczenie liczby zgłoszeń do IT.

## zakres akceleracji

- przygotowanie do rundy VC, w tym opracowanie **Term Sheet**,
- zwiększenie trakcji: nowi klienci i **wzrost MRR**,
- integracje z głównymi silnikami e-commerce **ograniczające churn**,
- nowa wersja modelu cenowego we współpracy z firmą pricingową,
- plan działania do rundy inwestycyjnej,

## potrzeby finansowe

- **organizacja rundy inwestycyjnej w ciągu 12 miesięcy** od zakończenia akceleracji o wartości minimum **1M euro**,
- realizacja zgodnie z planem przygotowanym w trakcie akceleracji.

## rezultaty akceleracji

- **wzrost liczby klientów o 20%**,
- wzrost **MRR o 25%**,
- wdrożenie nowego prycingu **zwiększającego ARPU**,
- przygotowanie planu i wstępnych warunków inwestycji z VC,
- integracje z głównymi silnikami e-commerce (Idosell, Shopify, Magento, Shoper).

## korzyści

- zasoby na **przyspieszenie trakcji i wzrost przychodów**,
- know-how do optymalizacji prycingu,
- środki na rozwój produktu i zwiększenie jego wartości,
- kontakty wspierające proces inwestycyjny,
- plan prowadzący do rundy finansowania.

## zespół



**Robert Stolarczyk**  
CEO



**Rafał Idzik**  
Head of Product  
& Data



**Adam Derkacz**  
Product Expert

## DATA OCTOPUS kontakt

533 343 226

robert@dataoctopus.io

[dataoctopus.io](https://dataoctopus.io)

[Data Octopus](#)



# MEDMETRIX



## rozwiązanie

MedMetrix to **platforma teledermatologiczna B2C** nowej generacji, która łączy **certyfikowaną sztuczną inteligencję** z wiedzą kliniczną lekarzy. Umożliwia szybkie i zdalne rozpoznawanie zmian skórnych, dostarcza pacjentom jasne wskazówki „co dalej?” i w razie potrzeby kieruje ich do dermatologa. Dzięki temu znacząco skraca czas oczekiwania na poradę, zwiększa przepustowość systemu ochrony zdrowia i odpowiada na globalny niedobór specjalistów.

## zakres akceleracji

- **strategiczny pivot** modelu biznesowego,
- 75% budżetu przeznaczone na badania, eksperymenty i walidację potrzeb pacjentów,
- opracowanie i wdrożenie (za 25% budżetu) nowej usługi asynchronicznej telekonsultacji dermatologicznej dopasowanej do realnych problemów.

## potrzeby finansowe

- wyniki akceleracji ocenione jako ponadprzeciętne, **deklaracja inwestycji od iif.vc w kolejnej rundzie**,
- bieżąca runda: **2 mln PLN** na skalowanie, wzmocnienie pozycji rynkowej i przygotowanie do Serii A.

## rezultaty akceleracji

- integracja platformy z krajowym systemem e-zdrowia (P1),
- uruchomienie usługi asynchronicznej telekonsultacji dermatologicznej wspieranej AI,
- czas obsługi pacjenta i e-recepty skrócone do 5–7 min,
- **3-krotny wzrost przychodu** i fundament do globalnego skalowania usług,
- marża kontrybucyjna nowej usługi jest wyższa o 105%.

## korzyści

- weryfikacja kluczowych hipotez i zdobycie unikalnej wiedzy rynkowej będącej podstawą pivotu,
- **przyspieszenie rozwoju produktu** dzięki finansowaniu,
- Rozbudowa platformy i rozszerzenie jej o nowe usługi, **integracja z systemem e-zdrowia** i dopracowanie ścieżki użytkownika.

## zespół



**Maciej Szymczyk**  
CEO

**Ligia Kornowska**  
Partnerstwa &  
Legal

**Tomasz Dyśko**  
CTO

**Paweł Lewkowicz**  
CMO

**MEDMETRIX**

**kontakt**

505 250 497

maciej.szymczyk@medmetrix.pl

[medmetrix.pl](https://medmetrix.pl)

[Medmetrix](#)





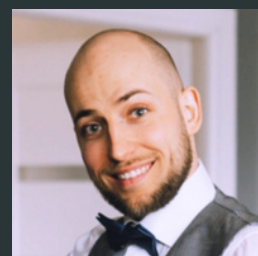
## rozwiązanie

MY OVU to innowacyjne rozwiązanie Medtech: łączące **intrawaginalny sensor parametrów fizjologicznych z aplikacją mobilną wspierające kobiety w świadomym podejmowaniu decyzji dotyczących ich płodności**. Urządzenie automatycznie monitoruje podstawową temperaturę ciała z precyzją 0,05 st C do 18 miesięcy bez ładowania, dokładnie datując owulację kobiety. Aplikacja wyposażona w algorytm ML dostarcza spersonalizowanych wskazówek zamiast ogólnych prognoz kalendarzowych, wspierając zarówno planowanie ciąży, unikanie poczęcia, jak i obserwację zdrowia w perimenopauzie. MY OVU eliminuje dyscyplinę poranną, błąd pomiaru, kosztowne testy i zwiększa wartość danych medycznych - to przyszłość codziennej opieki nad zdrowiem kobiet.

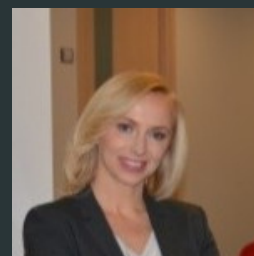
## zespół



**Aleksandra Staniszewska**  
CEO / Founder



**Marcin Zych**  
CTO / Co-Founder



**Łucja Gdala**  
CSE / Co-Founder

## zakres akceleracji

- Wdrożenie procesów **produkcji masowej** zgodnych z wymogami MDR u kluczowego podwykonawcy
- Realizacja produkcji serii walidacyjnej urządzeń
- Opracowanie planu badań stabilności
- Przygotowanie scenariuszy i strategii certyfikacyjnych we współpracy z doradcą

## potrzeby finansowe

- Runda **700 tys. zł** – komercjalizacja regulacyjna: jednostka notyfikująca, dokumentacja MDR, seria pilotażowa dla CE
- Kapitał: inwestorzy prywatni, granty, możliwy crowdfunding
- **2Q 2026: runda 4,5 mln zł** – komercjalizacja rynkowa w PL i przygotowanie ekspansji na inne rynki UE, rozwój algorytmu i integracja z innymi aplikacjami zdrowotnymi.

## rezultaty akceleracji

- Uruchomiono procesy produkcji masowej zgodne z MDR i wykonano **serię walidacyjną 100 urządzeń**
- Opracowano plan badań stabilności oraz scenariusze certyfikacyjne **z udziałem ekspertów DZP**
- Przygotowano **5-letni plan inwestycyjny** oraz analizy rynków UE/USA i modelu subskrypcyjnego B2C

## korzyści

- Przygotowano proces produkcji masowej zgodnej z MDR i potwierdzono skalowalność przy różnych podwykonawcach
- Dzięki współpracy z funduszem 4G uzyskano dostęp do ekspertów i founderów
- zaplanowano mini kampanię sprzedażową potwierdzającą market fit



## kontakt

793 787 578

astaniszevska@my-ovu.com

my-ovu.com

MY OVU





## rozwiązanie

OPTI G to **innowacyjny przewodnik wieńcowy** 0,014" ze zintegrowanym czujnikiem optycznym. Podczas zabiegu analizuje lokalnie widmo odbiciowe tkanek, umożliwiając rozróżnienie składu blaszki miażdżycowej lub skrzepliny. Dzięki temu wspiera decyzje kliniczne, zwiększa bezpieczeństwo i skraca czas procedury, zachowując pełną funkcjonalność standardowego przewodnika.

## zakres akceleracji

- rozwój opracowywanej technologii
- wzmocnienie **ochrony własności intelektualnej** poprzez przygotowanie i złożenie wniosku o ochronę patentową w trybie europejskim
- przygotowanie spółki do pozyskania kolejnej rundy inwestycyjnej

## rezultaty akceleracji

- wykonanie udoskonalonej serii przewodników OPTI G
- wykorzystanie urządzeń do pogłębienia prac badawczych nad **algorytmem rozpoznawania zmian tętniczych i zatorowych**
- złożenie europejskiego wniosku o ochronę patentową
- przygotowanie spółki do **kolejnej rundy inwestycyjnej**

## potrzeby finansowe

- Pozyskanie **2-4 mln EUR** w rundzie Seed+ / pre-Series A na rozwój projektu po etapie proof of concept
- Struktura finansowania: 60-70% kapitału VC, 30-40% granty (EIC Accelerator, programy krajowe)
- **Domknięcie rundy planowane na Q1 2026**
- Równoległe rozmowy z potencjalnymi odbiorcami technologii w kontekście przyszłego wykupu po pozytywnych wynikach klinicznych

## korzyści

- Sfinansowanie kluczowych **prac B+R** oraz budowa i weryfikacja prototypów.
- Przygotowanie i złożenie europejskiego wniosku patentowego z udziałem rzeczownika.
- Opracowanie i zatwierdzenie Planu Działań.
- Nawiązanie relacji z operatorem programu i potencjalnymi inwestorami, co skróci proces kolejnej rundy finansowania.

## zespół



**Krzysztof Nazar**  
CEO/Founder



**Łukasz Wasyluk**  
Inżynier Medyczny



**Arkadiusz Domitrz**  
Inżynier Medyczny



**Damian Ziarkiewicz**  
Inżynier Medyczny

## OPTI G

696 921 560

nazar.krzysztof@gmail.com

[optig.pl](http://optig.pl)

[Opti G](https://www.optig.pl)



# SOLARTAK



## rozwiązanie

SolarTAK to **integrator systemów monitorująco-analitycznych dla energetyki**. Rozwiązanie wykorzystuje sieć czujników do zbierania danych i analizowania sygnałów w czasie rzeczywistym. Umożliwia optymalizację wydajności, szybkie wykrywanie nieprawidłowości i efektywne zarządzanie stanem urządzeń.

## zakres akceleracji

- **instalacja systemu pomiarowego na pięciu turbinach wiatrowych** Senvion MM92,
- ocena stanu łopat oraz ich dalszy monitoring,
- zbieranie **danych z czujników i analiza sygnałów w czasie rzeczywistym**,
- bieżące **śledzenie parametrów pracy** umożliwiające wczesne wykrywanie anomalii i optymalizację eksploatacji.

## rezultaty akceleracji

- pełna realizacja wszystkich celów projektu,
- potwierdzenie **wysokiej skuteczności systemu** w diagnostyce stanu łopat i monitoringu pracy turbiny,
- wykazanie przydatności rozwiązania w **prewencyjnej diagnostyce łopat i układu ruchu**.

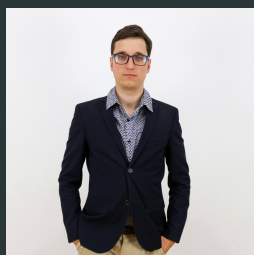
## komercyjna współpraca

- montaż systemów pomiarowych umożliwia ocenę sprawności instalacji OZE, przygotowanie raportu i rekomendacji działań,
- długoterminowe wykorzystanie systemów pozwala wdrożyć predictive maintenance, optymalizując koszty napraw i konserwacji farm wiatrowych i PV.

## korzyści

- możliwość porównania danych z sensorów smart VG z wynikami **skanowania łopat dronami**,
- **walidacja skuteczności systemu 5G VG** dzięki korelacji dwóch źródeł danych,
- dopasowanie raportów do specyficznych wymagań klienta dzięki stałemu kontaktowi z OT.

## zespół



Stanisław  
Puławski  
CEO



Adam  
Lider projektów  
energetycznych



Jarek  
Programista



Szymon  
Analityk danych



## kontakt

505 876 551

[stanislaw.pulawski.st@gmail.com](mailto:stanislaw.pulawski.st@gmail.com)

[solartak.pl](http://solartak.pl)

[SolarTAK](http://SolarTAK)





## rozwiązanie

AutoHiver to **system do automatycznego przydziału zleceń transportowych** do pojazdów oraz optymalizacji tras. Umożliwia firmom transportowym redukcję zużycia paliwa, kosztów pracy, jednocześnie zwiększając liczbę zrealizowanych zleceń przy tych samych zasobach. Autohiver znacząco podnosi rentowność operacji logistycznych.

## zakres akceleracji

- Pilotaż systemu AutoHiver z firmą 5TH Element Logistyka w oddziale we Wrocławiu,
- **Testy dwóch kluczowych komponentów:** panelu dyspozytora i aplikacji mobilnej kierowców,
- Zebranie informacji zwrotnej od użytkowników umożliwiające usprawnienie systemu i identyfikację nowych potrzeb klientów.

## komercyjna współpraca

- dostosowanie AutoHiver do potrzeb OT i testy w warunkach rzeczywistych,
- potwierdzenie skuteczności rozwiązania podczas pilotażu,
- **trwające rozmowy o wdrożeniu systemu w pełnej skali we wszystkich regionach działalności OT.**

## rezultaty akceleracji

- zrealizowano wszystkie kamienie milowe z OT,
- wdrożono nowe funkcje: automatyczne pozyskiwanie danych zleceń w notatek tekstowych, optymalizacja wykorzystania pojemności pojazdu do transportu dużych sprzętów, obsługa jednoczesnych dostaw i odbiorów sprzętów,
- **zidentyfikowano potrzebę modułu symulacji rentowności zleceń,**
- przetestowano system w nowym segmencie rynku (RTV/AGD).

## korzyści

- rozszerzenie wykorzystania **systemu z jednorazowych optymalizacji na codzienną pracę operacyjną,**
- praktyczne wdrożenie i test panelu dyspozytora oraz aplikacji mobilnej dla kierowców,
- **rozwój nowych funkcji** odpowiadających na wyzwania klientów z segmentu OT i innych branż.

## zespół



Jolanta  
Koszelew  
CEO



Mateusz  
Starzec  
CTO



Krzysztof  
Ostrowski  
Projektant  
algorytmów  
optymalizacyjnych



Grażyna Starzec  
Programistka  
full-stack

## kontakt



535 744 505

[j.koszelew@getsent.io](mailto:j.koszelew@getsent.io)

[autohiver.com](https://autohiver.com)

[Sentio](https://www.sentio.pl)



# SEZO Monitoring



## rozwiązanie

Sezo oferuje **czujniki gazów specjalnych (nietypowych dla atmosfery)**, które umożliwiają pomiary w zakładach produkcyjnych, magazynach i na placach. Rozwiązanie uzupełnia platforma do wizualizacji danych, zarządzania alarmami, wydawania dyspozycji i monitorowania oraz realizacji działań zaradczych.

## zakres akceleracji

- **zaprojektowanie i przetestowanie czujnika (wewnętrznie i u OT)** wraz z wprowadzeniem poprawek,
- **stworzenie platformy:** od zdefiniowania funkcjonalności po testy, korekty i przekazanie w pełni działającego rozwiązania.

## rezultaty akceleracji

- **opracowanie dwóch działających czujników do różnych gazów** z możliwością łatwego dostosowania konstrukcji do kilkunastu wariantów pomiarowych,
- **stworzenie platformy do obsługi zdarzeń zgodnie ze scenariuszem klienta**, która może być bazą dla kolejnych wdrożeń wizualizacji i zarządzania.

## komercyjna współpraca

- **produkcja czujników w obecnym wariantcie lub w innych wersjach pomiarowych** (z palety kilkunastu gazów),
- rozwój platformy o dodatkowe funkcjonalności (np. powiadamianie SMS),
- **współpraca posprzedażowa w modelu subskrypcyjnym** – wsparcie OT w montażu, konfiguracji i utrzymaniu hardware'u oraz software'u.

## korzyści

- **opracowanie i przetestowanie dwóch modeli czujników,**
- **stworzenie platformy do wizualizacji pomiarów i zarządzania przekroczeniami gazów.**

## zespół



Krzysztof  
Nykiel  
CEO



Robert  
Stefański  
CTO



Maciej Król  
PM

# SEZO®

## kontakt

882 579 889

k.nykiel@sezo.pl

[sezo.pl](https://sezo.pl)

SEZO

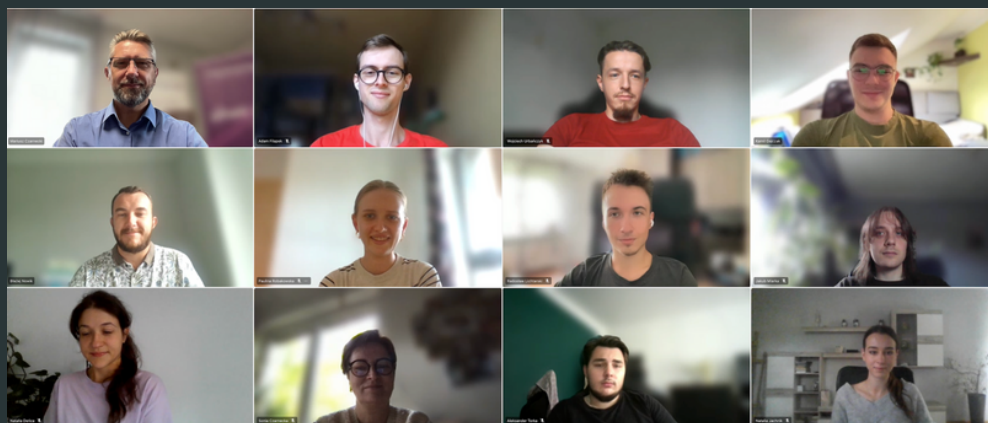




## rozwiązanie

Vaibro tworzy nową kategorię narzędzi – **voice partnerów opartych na AI**, które wspierają codzienne zarządzanie pracą w sposób głosowy, kontekstowy i w czasie rzeczywistym. System integruje zarządzanie projektami, zadaniami, czasem i finansami w jednej intuicyjnej platformie, oferując predykcyjne analizy, automatyzację procesów oraz spersonalizowane wsparcie decyzyjne. Użytkownik nie musi szukać informacji – Vaibro samo je podpowiada, działając na komputerze, w przeglądarce i poprzez interfejs głosowy.

## zespół



## zakres akceleracji

- **rozwój i testy prototypu voice partnera** (AI + obsługa głosowa),
- przygotowanie platformy do zarządzania projektami, zadaniami, czasem i finansami,
- dodanie **modułów predykcyjnych analiz i funkcji automatyzacji**,
- pilotażowe wdrożenia i dostosowanie rozwiązania do potrzeb OT.

## komercyjna współpraca

- system Vaibro.AI gotowy do wdrożenia u odbiorcy technologii,
- przetestowane moduły: analiza dokumentów przetargowych i zarządzanie zadaniami,
- **potwierdzona skuteczność AI, wartość operacyjna oraz gotowość do dalszego rozwoju w biurze i na budowie.**

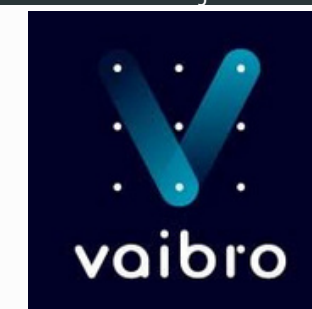
**Mariusz Czarnecki** - Product Owner  
**Kamil Gajczak** - Programista Aplikacji Mobilnej  
**Radek Lichtarski** - Programista Aplikacji Mobilnej  
**Mateusz Babilas** - Programista Integracji  
**Błażej Nowik** - Senior Developer  
i wiele więcej...

## rezultaty akceleracji

- **wdrożenie systemu Vaibro.AI** u partnera Stolbau Eko,
- **dwa moduły:** analiza i przygotowanie ofert przetargowych oraz nadzór realizacji i komunikacja biuro-budowa,
- testy w realnym środowisku potwierdziły **wysoką skuteczność AI** i gotowość rozwiązania do komercjalizacji (projekt w modelu Agile).

## korzyści

- przeprowadzenie pilotażu u partnera branżowego,
- uzyskanie cennego feedbacku od użytkowników końcowych,
- **potwierdzenie skuteczności rozwiązań AI** i dopracowanie kluczowych modułów,
- **zwiększenie gotowości rynkowej i wiarygodności produktu**, otwarcie drogi do dalszej komercjalizacji.



## kontakt

795 153 122

m.czarnecki@vaibro.ai

[Vaibro.ai](https://vaibro.ai)

[Vaibro.ai psa](https://vaibro.ai/psa)





Unicorn Hub  
Startup Booster

*„Unicorn Hub Startup Booster” nr projektu FENG.02.28-IP.02-0013/23,  
jest współfinansowany ze środków Funduszy Europejskich dla Nowoczesnej Gospodarki  
w ramach Priorytetu Środowisko sprzyjające innowacjom,  
Działanie FENG.2.28 Startup Booster Poland*



Fundusze Europejskie  
dla Polski Wschodniej



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską



 **PARP**  
Grupa PFR