



Unicorn Hub
Startup Booster

Informator o spółkach

Runda III



Fundusze Europejskie
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita
Polska

Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



PARP
Grupa PFR



Unicorn Hub
Startup Booster

OIC
POLAND

FUNDACJA
AKADEMII
WSEI



openinnovation.house



Akademia WSEI

nif.vc



GROWTH
VENTURE CAPITAL

GRUPA
AZOTY

MATEO



POLAND
CX[®]

ATLAS
WARD



Spis spółek

ścieżka z VC

- 1 RBCH2
- 2 LIVING NETWORKS

ścieżka z Odbiorcą Technologii

- 1 VENCODE
- 2 CELERIS
- 3 AGROBOTYKA
- 4 ERIDANI AI
- 5 BIM ALLY



RBCH2



rozwiązanie

ReBioPot (wcześniej Ecopot) to bioaktywna, biodegradowalna doniczka wtryskowa dla ogrodnictwa i szkółkarstwa. Łączy funkcję pojemnika z materiałem wspierającym wzrost rośliny po posadzeniu do gruntu. Produkt ogranicza odpady z plastiku, upraszcza sadzenie i jest pierwszym zastosowaniem platformy materiałowej ReBioBlend.

zakres akceleracji

W ramach Unicorn Hub Startup Booster przygotowano projekt do komercjalizacji i rozmów inwestorskich: mapę drogową, analizę rynku UE i konkurencji, strategię IP i certyfikacji, model finansowy 2026–2031, materiały inwestorskie oraz działania B2B, pilotażowe, edukacyjne i promocyjne dla ReBioPot.

rezultaty akceleracji

Projekt przeszedł od strategii do walidacji rynku. Pozyskano LOI na orientacyjnie ok. 902 tys. doniczek rocznie oraz ok. 10 ton/mies. ReBioBlend, zrealizowano sprzedaż testową doniczek, uzyskano feedback od partnerów B2B i przygotowano ReBioPot Junior – warsztaty dla ok. 200 uczniów. Dodatkowo otrzymaliśmy w całym procesie od opiekuna i funduszu, który jest zainteresowany inwestycją w kolejnej rundzie.

korzyści dla startupu

RBCH2 zyskała uporządkowaną strategię wejścia na rynek, model finansowy i data room do rozmów inwestorskich, pierwsze potwierdzenia popytu B2B, feedback produktowy dotyczący trwałości i shelf-life oraz praktyczny format edukacyjno-promocyjny. Akceleracja pomogła przejść od koncepcji do walidacji komercyjnej.

dalsze możliwości

Partner otrzymuje dostęp do skalowalnej alternatywy dla plastikowych doniczek: produktu kompatybilnego z technologią wtrysku, ograniczającego odpad i wzmacniającego ofertę ESG. ReBioPot może ułatwiać sadzenie, budować wyróżnienie handlowe roślin i wspierać edukację ekologiczną klientów końcowych.

zespół

Karolina Majdzińska – CEO, strategia, finansowanie i rozwój projektów.

Sławomir Czepanko – technologia, maszyny, procesy i wdrożenia przemysłowe.

Małgorzata Meyer – organizacja prac, procesy i koordynacja wdrożeń.

Jacek Mirowski – proces, chemia, materiały i B+R. Zespół łączy kompetencje biznesowe, materiałowe, procesowe i wdrożeniowe potrzebne do komercjalizacji ReBioPot/ReBioBlend.



rozwiązanie

Living Networks wykorzystuje opatentowane, wysokoprzepustowe modele unaczynionych tkanek, aby zapewnić bardziej efektywny i etyczny rozwój leków. W odpowiedzi na rosnącą liczbę niepowodzeń klinicznych i pilną potrzebę ograniczenia badań na zwierzętach, nasza platforma, Vascularized Tissue microArray, dostarcza precyzyjnych informacji o badanych związkach - szybką, wieloparametryczną analizę fenotypową o niespotykanej dotąd precyzji i powtarzalności - obniżając ryzyko badań klinicznych.

zakres akceleracji

Start up uczestniczył w ścieżce akceleracji z funduszami VC. Współpraca dotyczyła wspólnego opracowania strategii inwestycyjnej. Opracowano term-sheet oraz przeprowadzono due diligence dotyczące gotowości technologicznej spółki (IP) oraz statusu prawnego. Kluczowym punktem akceleracji była dalsza walidacja technologii przez spółkę z udziałem partnera klinicznego.

rezultaty akceleracji

W ramach akceleracji start-up przeprowadził razem z partnerem klinicznym badania pilotażowe typu Proof of Concept. Pilotaż został przeprowadzony z firmą Famicord TX, specjalizującą się w nowoczesnych terapiach przeciwnowotworowych opartych na użyciu komórek układu odpornościowego pacjenta, w szczególności limfocytów T.

korzyści dla startupu

Przeprowadzenie pilotażu pozwoliło nam na dalszą walidację rozwijanej przez technologii. Tego rodzaju badania pilotażowe umacniają pozycję rynkową startupu oraz jego atrakcyjność dla inwestorów. W szczególności, zainteresowanie projektem wykazała jedna z największych firm farmaceutycznych na świecie.

zespół

Jan Guzowski – CEO, doktorat z fizyki, rola: rozwój biznesowy spółki, technologia.

Katarzyna Rojek – CTO, doktorat z miologii molekularnej, rola: rozwój technologiczny produktu, walidacja laboratoryjna.

Paweł Żuk – programista, doktorat z fizyki, autor oprogramowania do analizy danych.

Leon Jurkiewicz – chemik, rola: technik laborant, fabrykacja układów mikroprzepływowych.

Paulina Musolf – biolog, rola: rozwój produktu, hodowla komórkowa.

Patryk Adamczuk - inżynier CNC, mikrofabrykacja.



rozwiązanie

venSense to platforma AI dla firm handlowych i produkcyjnych z dużym portfelem produktów. Prognozuje popyt, rekomenduje poziomy zatowarowania i wskazuje, gdzie sprzedaż może zostać utracona przez brak dostępności. System analizuje dane ERP, historię sprzedaży, rotację SKU i zachowania klientów, pomagając ograniczać nadmiar magazynowy, lepiej planować zakupy i zwiększać sprzedaż.

zakres akceleracji

Akceleracja obejmowała wdrożenie venSense na rzeczywistych danych operacyjnych odbiorcy technologii. Uruchomiono modele prognozowania popytu, walidację rekomendacji zapasu i aplikację do analizy wyników. Dodatkowo system przeanalizował obecną bazę klientów, zbudował profile najlepszych typów odbiorców i uruchomił automatyczne wyszukiwanie podobnych firm na wybranych rynkach.

rezultaty akceleracji

Uruchomiono rozwiązanie do analizy popytu i zapasów na kilku tysiącach SKU oraz prognozowania zapotrzebowania w kilku horyzontach czasowych. System przeanalizował kilkuset obecnych klientów, zidentyfikował cechy najlepszych odbiorców i wygenerował pipeline ponad 1.5 tys. nowych unikalnych firm z Polski, Niemiec i Ukrainy, ocenianych pod kątem dopasowania do profilu klienta.

korzyści dla startupu

vencode potwierdziło działanie venSense na rzeczywistych danych operacyjnych i doprecyzowało pozycjonowanie produktu: od prognozowania popytu do warstwy decyzyjnej łączącej zatowarowanie, dostępność i rozwój sprzedaży. Akceleracja dostarczyła materiał dowodowy do sprzedaży B2B oraz przygotowała produkt do komercjalizacji w firmach z dużym portfelem SKU.

korzyści dla OT

Odbiorca technologii otrzymał rozwiązanie, które prognozuje przyszły popyt, wspiera decyzje o poziomach zatowarowania i wskazuje ryzyko braków lub nadmiaru zapasu. Dodatkowo venSense automatycznie szuka podobne firmy na wybranych rynkach, pomagając rozwijać sprzedaż poza obecną bazą klientów w oparciu o dane, a nie przypadkowe listy leadów.

zespół

Vencode łączy doświadczenie dużych wdrożeń AI z szybkością małego zespołu produktowego.

Dawid Kaliszewski - Co-Founder, od 9 lat projektuje architekturę systemów AI, m.in. po doświadczeniach z VoiceLab.ai i projektami dla banków oraz sektora publicznego.

Artur Pyśk - Co-Founder, rozwija modele AI i aplikacje analityczne.

Marcin Wojtczak - Project Manager, wnosi 15+ lat doświadczenia w IT/ICT, telekomunikacji, monitoringu i bezpieczeństwie.



rozwiązanie

Celeris projektuje, prefabrykuje i wdraża mobilne pomieszczenia czyste typu Soft Clean Room (CleanRoom Box) — lekkie strefy czyste z paneli PVC i aluminium, z niezależną wentylacją i filtracją HEPA H13/H14, spełniające ISO 14644-1 (klasy ISO 5–8). Zapewniamy kontrolę i monitoring czystości powietrza, przepływu.. Rozwiązanie „plug & play” wdrażamy w ok. 4 tygodnie zamiast 6 miesięcy, bez przebudowy hali i za ułamek kosztów tradycyjnego cleanroomu.

korzyści dla startupu

Dzięki akceleracji Celeris przeszło od koncepcji do pierwszego, w pełni wdrożonego i skwalifikowanego produktu (CleanRoom Box), potwierdzonego u realnego klienta. Zyskaliśmy referencyjne wdrożenie z certyfikacją CE i potwierdzoną klasą ISO 7, finansowanie w ramach programu, weryfikację modelu biznesowego oraz gotowy case sprzedażowy. To solidna baza do skalowania rozwiązania w kolejnych branżach i pozyskiwania nowych klientów.

zespół

Mariusz Trojanowski - Współzałożyciel CELERIS P.S.A - Farmaceuta, praktyk i ekspert z wieloletnim doświadczeniem w zarządzaniu procesami produkcyjnymi w środowiskach regulowanych (GMP, farmacja, biotech) i projektami inwestycyjnymi.

Łukasz Cichacki - Współzałożyciel CELERIS P.S.A - Inżynier budownictwa i ekspert z praktycznym doświadczeniem projektowych powyżej 1 mld PLN w realizacji inwestycji w sektorze farmaceutycznym od koncepcji po oddanie do użytkowania.

zakres akceleracji

W ramach Unicorn Hub Startup Booster podjęliśmy wyzwanie #1 dla odbiorcy technologii — P.W. „MAT” Marzena Tkaczuk, producenta słodczy i waty cukrowej. Celem było zaprojektowanie, prefabrykacja i wdrożenie mobilnego CleanRoom Box wydzielającego stabilną strefę czystą w istniejącej hali produkcyjnej. Współpraca objęła analizę procesu i wymagań, projekt techniczny, dobór wentylacji i filtracji HEPA, budowę, instalację u odbiorcy oraz kwalifikację jakości powietrza wg ISO 14644.

rezultaty akceleracji

CleanRoom Box został zbudowany, dostarczony i zainstalowany u odbiorcy technologii. Przeprowadzono testy odbiorowe oraz audyt i certyfikację CE wg ISO 12100. Kwalifikacja potwierdziła uzyskanie klasy czystości powietrza ISO 7 zgodnie z PN-EN ISO 14644 oraz możliwość wystawienia deklaracji CE. Uzyskane wyniki czystości powietrza były lepsze niż pierwotnie zakładaliśmy.

korzyści dla OT

P.W. „MAT” zyskało wydzieloną, stabilną i mobilną strefę czystą klasy ISO 7 dla produkcji waty cukrowej bez kosztownej przebudowy hali i wielomiesięcznych przestojów. Efekty: kontrola czystości powietrza, większa powtarzalność i jakość produkcji, brak kolizji z istniejącymi instalacjami oraz możliwość rozbudowy o kolejne moduły. Wyższy standard jakości otwiera firmie drogę do nowych obszarów, np. suplementów i żywności funkcjonalnej, i zwiększa jej konkurencyjność.

rozwiązanie

Antyszpak to urządzenie do ochrony upraw przed ptakami. Za pomocą kamery i algorytmów sztucznej inteligencji wykrywa ptaki na chronionym obszarze, a następnie kieruje w ich pobliże wiązkę lasera, skutecznie i bezpiecznie je płosząc. System działa automatycznie i oszczędza energię, ponieważ laser uruchamia się tylko po wykryciu ptaków. W przyszłości może zostać wyposażony w funkcję rozpoznawania gatunków, umożliwiającą selektywne odstraszanie szkodliwych ptaków.

zakres akceleracji

W ramach programu Unicorn Hub Startup Booster opracowano sposób montażu urządzenia, algorytm detekcji i rozpoznawania ptaków oraz metodę zbierania danych treningowych. Stworzono także aplikację mobilną umożliwiającą zdalne włączanie i wyłączanie urządzenia z telefonu.

rezultaty akceleracji

Podczas programu udało się opracować sposób montażu urządzenia, algorytm detekcji i rozpoznawania ptaków oraz metodę zbierania danych treningowych. Stworzono także aplikację mobilną do zdalnego włączania i wyłączania urządzenia. Dodatkowo nawiązano współpracę z odbiorcą technologii, co wspiera dalsze testy i rozwój rozwiązania.

korzyści dla startupu

Dzięki akceleracji firma zyskała bezpośredni kontakt z odbiorcą technologii, który przekazał wiele cennych uwag dotyczących rozwijanego rozwiązania. Pozwoliło to lepiej dopasować technologię do potrzeb rynku oraz nawiązać relację, która może być podstawą dalszej współpracy.

korzyści dla OT

OT zyskał bezpośredni kontakt z naszym zespołem oraz możliwość aktywnego udziału w tworzeniu produktu, który sam będzie wykorzystywał. Dzięki współpracy mógł zgłaszać uwagi i potrzeby już na etapie rozwoju technologii, co pozwoliło lepiej dopasować rozwiązanie do praktycznego zastosowania.

zespół

Jan Brzyk – Prezes Zarządu spółki Agrobotyka

Zachariasz Mońka – Członek Zarządu spółki Agrobotyka, pełniący funkcję Product Ownera

Katarzyna Kasztelewicz – Business Developer

Szymon Apanaszewicz – Konstruktor



Eridani AI



rozwiązanie

regally - platforma do inteligentnego monitoringu regulacyjnego. regally: (1) agreguje dane regulacyjne (legislacyjne i nadzorce) z sektora energetycznego i chemicznego z Polski i UE, (2) pomaga przeanalizować zmiany pomiędzy projektami legislacyjnymi (wewnętrzna porównywarka dokumentów) i (3) podsumowuje dokumenty prawne, dając szybszy ogłód co się zmienia w prawie, kogo dotyczy etc. w sektorze energetycznym i chemicznym.

zakres akceleracji

Współpraca dotyczyła zagregowania regulacji dotyczących sektora energetycznego i chemicznego ze wskazanych przez Odbiorcę Technologii źródeł regulacyjnych, w tym wykazu transpozycji do krajowych porządków (27 jurysdykcji europejskich), stworzenia wewnętrznej porównywarki dokumentów (projektów regulacyjnych), stworzenie personalizowanego monitoringu w postaci funkcjonalności "Moja Biblioteka".

rezultaty akceleracji

Osiągnięto wszystkie założenia rozwoju produktu wraz z pomiarem wpływu na działalność departamentu regulacyjnego Odbiorcy Technologii.

korzyści dla startupu

Możliwość współpracy z Odbiorcą Technologii - dużą grupą z sektora energetyczno-chemicznego i kontynuowania współpracy na warunkach komercyjnych.

korzyści dla OT

Narzędzie do automatycznego śledzenia regulacji z sektora energetyczno-chemicznego, które ułatwia priorytetyzację zadań zespołu, przyspiesza czas wykonywanych zadań, dzięki agregowaniu informacji w jednym miejscu oraz wsparciu przy analizie kolejnych projektów aktów prawnych przy pomocy wewnętrznej porównywarki dokumentów.

zespół

Aneta Girdwoyń - adwokat z 7-letnim doświadczeniem w doradztwie transakcyjnym i regulacyjnym. Doradzała instytucjom finansowym pracując w międzynarodowej kancelarii Weil, Gotschal & Manges, później Rymarz Zdort Maruta oraz odpowiadając na projekty regulacyjne w fundacji FinTech Poland.

dr Barbara Rychalska - inżynier AI z 10-letnim doświadczeniem w tworzeniu komercyjnych platform cyfrowych opartych na technologii sztucznej inteligencji. Na stanowisku Dyrektora R&D w polskim czempionie Synerise współtworzyła platformę Basemodel.ai oraz prowadziła badania wdrożeniowe nad własnościowymi technologiami AI. Pracowała w Centrum R&D Samsunga oraz w Findwise (exit do Tietoevry).

inż. Konrad Majewski - full-stack developer z 2-letnim doświadczeniem w pracy przy projektach technologicznych, w tym przy rozwoju produktu dla jednej z wiodących polskich kancelarii prawnych GESSEL.

inż. Jarosław Bigaj - full-stack developer z 3-letnim doświadczeniem pracy w projektowaniu oprogramowania w branży telekomunikacyjnej i IT.



BIM Ally



rozwiązanie

BIM Ally - Atlas Ward: narzędzie do rozpoznawania elementów budynku na rzutach i utworzenia na tej podstawie modelu BIM

zakres akceleracji

Projekt zakłada stworzenie narzędzia automatyzującego konwersję rysunków 2D (PDF, DWG) do modeli BIM w środowisku Revit. Rozwiązanie znacząco usprawnia proces ofertowania i kosztorysowania, umożliwiając szybkie przygotowanie wstępnych modeli BIM bez czasochłonnej, manualnej pracy projektantów oraz z ograniczeniem ryzyka błędów.

rezultaty akceleracji

Program pilotażowy zakończył się mierzalnym sukcesem, udowadniając, że automatyzacja konwersji płaskiej dokumentacji do modeli 3D jest możliwa z zachowaniem pełnego rygoru inżynierskiego. W testach na rzeczywistych projektach system prawidłowo zidentyfikował zdecydowaną większość elementów oraz bezbłędnie sklasyfikował cały układ nośny, w tym osie, słupy i belki. Osiągnięto przy tym wysoką dokładność przedmiarową przy zachowaniu minimalnego, rygorystycznego marginesu tolerancji przestrzennej. Najważniejszym rezultatem biznesowym jest jednak radykalne skrócenie czasu pracy – proces tworzenia modeli skrócono z kilku dni do zaledwie kilku godzin, co uwolniło inżynierów od żmudnych zadań odtwórczych.

korzyści dla startupu

Dzięki akceleracji w Startup Booster Unicorn Hub, BIM Ally zyskało możliwość walidacji technologii AI na żywych danych Atlas Ward. Udany pilotaż potwierdził, że system spełnia surowy rygor inżynierski, dając firmie mocne, rynkowe studium przypadku. Startup zyskał potwierdzenie skuteczności rozwiązania oraz wsparcie finansowe z PARP i funduszy UE, co pozwala na dalszy rozwój i integrację ze standardem openBIM.

korzyści dla OT

Współpraca przyniosła partnerowi biznesowemu znaczące usprawnienie procesu ofertowania, pozwalając na automatyczne wygenerowanie zdecydowanej większości potrzebnych danych modelowych bezpośrednio z płaskiej dokumentacji. Automatyzacja ta drastycznie skróciła czas potrzebny na przygotowanie opracowań, zamieniając wielodniową, żmudną pracę interpretacyjną w proces trwający zaledwie parę godzin. Dzięki temu inżynierowie zostali odciążeni od powtarzalnych zadań odtwórczych, zyskując przestrzeń na optymalizację konstrukcji oraz podejmowanie trafniejszych wczesnych decyzji kosztowych i materiałowych.

zespół

Piotr Janiak - Programista Senior
Krzysztof Sosna - programista Mid
Norbert Lewko - Senior Expert BIM
Tomasz Janiak - Architekt Senior



Unicorn Hub
Startup Booster

*„Unicorn Hub Startup Booster” nr projektu FENG.02.28-IP.02-0013/23,
jest współfinansowany ze środków Funduszy Europejskich dla Nowoczesnej Gospodarki
w ramach Priorytetu Środowisko sprzyjające innowacjom,
Działanie FENG.2.28 Startup Booster Poland*



Fundusze Europejskie
dla Polski Wschodniej



Rzeczpospolita
Polska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



PARP
Grupa PFR